LG전자 합격 자기소개서

직무 : 해외영업

**본인이 가진 열정과 역량에 대하여 글자수 942 / 500자 ~ 1000자**

[LTE급 가치전달 실현]

고객에게 LG전자 스마트폰의 선도적인 감동을 전달하고자 지원했습니다.

LG전자는 여러 혁신적인 시도들을 통해 현재 스마트폰 업계의 하드웨어 표준규격을 세워왔습니다. 해외 영업사원으로서 이러한 LG전자가 제공하는 가치를 고객에게 전달하고자 다음과 같은 역량을 갖췄습니다. 첫 번째로 시장분석 경험을 쌓고 스마트폰에 대한 지식을 습득했습니다. 이는 마케팅 및 세일즈 전략수립에 필수적인 시장조사에 활용할 수 있습니다. 마케팅리서치 업체에서 LG전자 및 경쟁사의 스마트폰 사업에 대해 집중적으로 조사했습니다. 신제품에 대한 해외언론과 소비자의 반응, 해외시장 변화 (관세, 유통세율 변화 및 전자제품 세금감면정책) 등을 매일 보고하며 했습니다. 이를 통해 담당했던 브라질 스마트폰 시장에 대한 통찰력을 제공할 수 있을 뿐만 아니라 국내 및 해외시장분석을 할 수 있는 역량을 쌓았습니다. 두 번째로 강사 및 다년간의 통역 경험으로 신속한 계획수립과 이행능력을 갖췄습니다. 이는 신제품의 출시와 유통이 빠른 스마트폰 시장에서 시장동향에 맞춘 판매전략 및 유통전략 수립을 위해 필요한 역량입니다. 여러 차례 행사 수행통역으로 근무하며 전체 행사일정에 맞춰 수행하는 고객의 일과와 동선을 매일 계획해 이를 행사관계자에게 전달하는 역할을 수행했습니다. 강사로서는 수강생들의 수준을 파악해 매주 수업계획 수립하고 수업자료 제작하는 업무를 수행했습니다. 이러한 경험을 통해 목표달성을 위한 즉각적인 계획수립과 이를 수행하는 능력을 습득했습니다. LG전자 영업사원으로 뽑아주신다면 정확한 시장조사와 빠른 유통으로 어떤 경쟁사보다 빠르게 고객에게 다가가겠습니다.

**My Story**

**본인이 이룬 가장 큰 성취경험과 실패경험에 대하여 글자수 497 / 100자 ~ 500자 글자수 497 / 100자 ~ 500자**

[업무의 파악과 노력]

저의 가장 큰 성취는 LG전자 마나우스 법인 TV공장에서 능력있는 통역인턴으로 인정받은 것입니다. 근무 초기에는 업무지식이 없어 재물조사라는 한국어도 이해하지 못 해 통역자질이 부족하다는 지적도 받았습니다. 하지만 업무 용어를 정리하고 암기하는 한편, 틈이 날 때마다 현지직원들과 출장자들에게 통관 및 생산 프로세스, 백라이트 및 LED에 대해서 질문을 해 업무지식을 습득했습니다. 또한 다른 부서에서 통역업무도 도우면서 능력을 인정받아 6개월 연장근무 제의를 받기도 했습니다. 동국제강에 포르투갈어 강사로 출강하다 3개월 만에 해고된 것이 가장 큰 실패입니다. 직장인인 학생들이 빠른 언어 습득을 원하는 점, 업무로 인해 출석률이 저조한 점을 파악하지 못 했습니다. 이는 수업참여도 저조와 학생들의 언어습득 저조로 이어져 해고의 이유가 되었습니다. 이후 이 경험에 비추어 다음 학원에서는 학생들의 흥미 유도, 학습유형을 파악하고 강의에 반영했습니다.